Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Романчук Иван Сергеевич Должность: Ректор

Форма обучения: Очная

Дата подписания: 27.05.2024 15:24:23

Уникальный программный ключ

# ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»

#### Финансово-экономический институт УЧЕБНЫЙ ПЛАН

### ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Направление подготовки: 38.04.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Смарт-маркетинг: международное развитие бизнеса

Уровень высшего образования: Магистратура

Квалификация: Магистр f01d5779368d0957ac34f5cd074d81181530452479 Срок получения образования: 2 года

Период обучения: 2023 - 2025 Образовательный стандарт ФГОС ВО (3++)

Идентификатор 000074090

	№ Наименование дисциплины	Распределение форм промежуточной аттестации по периодам				ой 3.е.					
				ванны	19	ательн части),	1 к	урс	2 к	урс	Компетенции
Nº		Экзамены	Зачеты	Дифференцированны е зачеты	Курсовые работы	Объем образовательной программы (ее части), з.е.	Первый семестр	Второй семестр	Третий семестр	Четвертый семестр	
Б1 Д	<b>Ј</b> исциплины (модули)						•				•
Обя	зательная часть										
1	Иностранный язык для академических целей	2	1			4	2	2			УК-4,5
2	Международный менеджмент и социальная ответственность бизнеса		2			3		3			ОПК-3,ПК-1,4,УК-4,5
3	Стратегический анализ и методы исследования рынка	3				3			3		ОПК-2,ПК-2,3,УК-1
4	Стратегический менеджмент и маркетинг	1				4	4				ОПК-4,ПК-2,3,4,УК-1,2
5	Традиционные и инновационные концепции менеджмента	2				4		4			ОПК-4,5,ПК-1,2,УК-1,3,6
6	Управленческая экономика	1				4	4				ОПК-1,3
	го: Обязательная часть	5	2			22	10	9	3		
Час	ть, формируемая участниками образовательных отношений										
Обя	зательные дисциплины (модули)										
1	Диджитал маркетинг		3			2			2		ПК-3
2	Коммуникационная политика в маркетинге		2			3		3			ПК-4,УК-4
3	Кросс-культурный менеджмент		1			3	3				УК-4,5
4	Маркетинг на рынках В2В		4			2				2	ПК-3,4
5	Маркетинг прямых и розничных продаж		4			2				2	ПК-3,4
6	Международный бизнес: стратегии развития		1			3	3				ПК-4.УК-1
7	Методика и техника маркетинговых исследований	3				3			3		ПК-3
8	Потребительское поведение и нейромаркетинг		4			2				2	ПК-3,4
9	Профессиональный семинар		3,4			3			2	1	ПК-1.3
10	Стратегические коммуникации и брендинг территорий	4				2				2	ПК-3,УК-4
11	Теория маркетинга		1			2	2				ПК-3.4
Ито	го: Обязательные дисциплины (модули)	2	10			27	8	3	7	9	
	го: Элективные дисциплины (модули)		6			14		7	3	4	
	го: Часть, формируемая участниками образовательных								-		
отн	ршений	2	16			41	8	10	10	13	
	го: Б1 Дисциплины (модули)	7	18			63	18	19	13	13	
	<b>Трактика</b>										
	зательная часть										
Про	изводственная практика										_
1	Практика по профилю профессиональной деятельности		2,3			18		9	9		ОПК-1,2,3,4,5,ПК- 2,3,4,УК-6
Ито	го: Производственная практика		2			18		9	9		=1=1, 11= =
	го: Обязательная часть		2			18		9	9		
	ть, формируемая участниками образовательных отношений										
	бная практика										
1	Научно-исследовательская работа		1,2,3,4			27	8	5	7	7	ПК-2.3.4.УК-2.6
Ито	го: Учебная практика		4			27	8	5	7	7	2,0,1,711 2,0
	изводственная практика								•		

			куточно	іение фо й аттеста іодам		3.e.					
				занны	<u> </u>	ательн части),	1 курс		2 курс		
Nº		Экзамены	Зачеты	Дифференциров е зачеты	ые рабог	Объем образова программы (ее ч	Первый семестр	Второй семестр	Третий семестр	Четвертый семестр	Компетенции
1	Преддипломная практика			4		6				6	ПК-1,2,3,4,УК-1,2,6
	р: Производственная практика			1		6				6	
	р: Часть, формируемая участниками образовательных шений		4	1		33	8	5	7	13	
	р: Б2 Практика		6	1		51	8	14	16	13	
	осударственная итоговая аттестация							ı			
	Выпускная квалификационная работа (магистерская диссертация)	4				6				6	ОПК-1,2,3,4,5,ПК- 1,2,3,4,УК-1,2,3,4,5,6
Итог	р: Б3 Государственная итоговая аттестация	1				6				6	
	Итого за весь срок обучения		24	1		120	26	33	29	32	
	Обязательных зачетов					24	5	7	5	7	
	ательных экзаменов					8	2	2	2	2	
Обяз	ательных дифференцированных зачетов					1				1	

Объем контактной работы обучающихся во взаимодействии с преподавателем 1 078 ак.ч.

#### ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет» Финансово-экономический институт УЧЕБНЫЙ ПЛАН

# ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Направление подготовки: 38.04.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Смарт-маркетинг: международное развитие бизнеса

Уровень высшего образования: Магистратура

Квалификация: Магистр Срок получения образования: 2 года Форма обучения: Очная

Период обучения: 2023 - 2025 Образовательный стандарт ФГОС ВО (3++) Идентификатор 000074090

			Распределение форм промежуточной аттестации по периодам				Трудоемкость по периодам обучения, з.е.				
			занны		<u> </u>	ательно	1 қ	1 курс		2 курс	
Nº	Наименование дисциплины	Экзамены	Зачеты	Дифференцированны е	уд теты Курсовые работы	Объем образовательной программы (ее части), з.е.	Первый семестр	Второй семестр	Третий семестр	Четвертый семестр	Компетенции
	исциплины (модули)										
	Часть, формируемая участниками образовательных отношений										
	стивные дисциплины (модули)										
дис	иплины по выбору Б1.ЧФУ.ДВ.1		ı	1	1	T					
1	Инновационные компании - "единороги": от идеи до выхода на		2			2		2			ПК-1,4,УК-1
0	глобальный рынок Финансовый менеджмент и маркетинг	ļ	2	1	-	2		2			ПК-1,2,УК-1
Дис	үринансовый менеджмент и маркетинг циплины по выбору Б1.ЧФУ.ДВ.2						1				1 IK-1,2,3 K-1
ДИС	Брендинг	1	2	1	1	3		3			ПК-2.3.4
2	Событийный маркетинг		2			3		3			ПК-2,3,4 ПК-2,3,4
Дис	циплины по выбору Б1.ЧФУ.ДВ.3			1		<u> </u>	1				11K-2,3,4
1	Социологические технологии в маркетинге		2	1	1	2		2			ПК-1,3,УК-3,6
2	Управление развитием человеческого потенциала		2	1		2		2			ПК-1,3,УК-3,6
Дисі	циплины по выбору Б1.ЧФУ.ДВ.4			1	1						111( 1,5,71(-0,0
1	Медиаанализ и медиапланирование		3			3			3		ПК-3.4
2	Экспортный менеджмент и маркетинг		3			3			3		ПК-3,4
Дис	циплины по выбору Б1.ЧФУ.ДВ.5			•			•	•			
1	Аналитика интернет-маркетинга		4			2				2	ПК-3
2	Продвижение в социальных сетях		4			2				2	ПК-3
Дис	циплины по выбору Б1.ЧФУ.ДВ.6										
1	Международные корпорации: механизмы управления и развития		4			2			_	2	ПК-1,2
2	Цифровизация бизнеса и международные практики менеджмента		4			2				2	ПК-1,2
	о: Элективные дисциплины (модули)		6			14		7	3	4	
	о: Часть, формируемая участниками образовательных		6			14		7	3	4	
	шений					14		7	3	1	
ИТОГ	о: Б1 Дисциплины (модули)		6			14		7	3	4	

#### ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет» Финансово-экономический институт УЧЕБНЫЙ ПЛАН

# ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

#### Направление подготовки: 38.04.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Смарт-маркетинг: международное развитие бизнеса

Уровень высшего образования: Магистратура

 Квалификация: Магистр
 Период обучения: 2023 - 2025

 Срок получения образования: 2 года
 Образовательный стандарт ФГОС ВО (3++)

 Форма обучения: Очная
 Идентификатор 000074090

		Распределение форм промежуточной аттестации по периодам				ой 3.е.					
				занны	_	тельн асти),	1 курс		2 курс		
Nº	Наименование дисциплины	Экзамены	Зачеты	Дифференциров е зачеты	Курсовые работ	Объем образова программы (ее ч	Первый семестр	Второй семестр	Третий семестр	Четвертый семестр	Компетенции
ΦДО	Факультативные дисциплины (модули)									-	
1	Тренинг успешной карьеры			2		2		2			УК-6
2	Тренинг целеполагания			2		2		2			УК-6
	Итого: ФД Факультативные дисциплины (модули)							4			
Итог	о за весь срок обучения			2		4		4			

#### ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет» Финансово-экономический институт УЧЕБНЫЙ ПЛАН

# ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

### Направление подготовки: 38.04.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Смарт-маркетинг: международное развитие бизнеса

Уровень высшего образования: Магистратура

Квалификация: Магистр Срок получения образования: 2 года Форма обучения: Очная Идентификатор 000074090

	Наименование дисциплины		жуточно	тение фо й аттест годам	орм ации по	ой 3.е.						
				ванны	<u>.</u>		1 к	ЭС		курс		
Nº		Экзамены	Зачеты	Дифференцироі е зачеты	Курсовые работы	Объем образовательн программы (ее части),	Первый семестр	Второй семестр	Третий семестр	Четвертый семестр	Компетенции	
	Компоненты ОП, реализуемые в форме практической подготовки											
Б2 П	рактика											
Проі	изводственная практика			1		1		1	I			
1	Практика по профилю профессиональной деятельности		2,3			18		9	9		ОПК-1,2,3,4,5,ПК- 2,3,4,УК-6	
			2			18		9	9			
Итог	о: Обязательная часть		2			18		9	9			
Учеб												
1	Научно-исследовательская работа		1,2,3,4			27	8	5	7	7	ПК-2,3,4,УК-2,6	
	о: Учебная практика		4			27	8	5	7	7		
Про	изводственная практика											
1	Преддипломная практика			4	1	6				6	ПК-1,2,3,4,УК-1,2,6	
	о: Производственная практика			1		6				6		
	о: Часть, формируемая участниками образовательных		4	1		33	8	5	7	13		
	шений			'					•			
	о: Б2 Практика		6	1		51	8	14	16	13		
Итог	о за весь срок обучения		6	1		51	8	14	16	13		